

# El Imperio Rockefeller

**E**L fracaso de la gira del gobernador de Nueva York, Nelson Rockefeller, ha dado una medida del sentimiento antinorteamericano que existe en estos momentos en toda América latina. Iniciada bajo amenazadoras circunstancias en los países del Caribe, que culminaron con la muerte de un estudiante en Honduras, en una de las multitudinarias manifestaciones realizadas por las fuerzas populares, la visita del multimillonario senador republicano soportó el primer impacto oficial de un gobierno cuando el Perú declaró que no era grata para los peruanos y sí perturbadora e inoportuna la presencia en Lima del enviado del Presidente Nixon, anunciada para el 30 de mayo.

La situación se deterioró rápidamente más tarde cuando Rockefeller llegó a La Paz y debió reducir a sólo dos horas su permanencia, limitándola al aeropuerto de El Alto por las manifestaciones en su contra organizadas en la capital boliviana por los estudiantes y los obreros. El clima de repudio se exarcebó a límites trágicos en Ecuador donde en la protesta más grande que recuerda ese país se registró un balance de siete muertos y decenas de heridos. Colombia aún está bajo el impacto de las consecuencias de la odiosa visita.

A esa altura, el enviado especial norteamericano cumplía en Trinidad Tobago la segunda parte de su recorrido, pero ya los estudiantes y obreros de Venezuela, país que debería ser el próximo anfitrión de Rockefeller, comenzaban a organizar su protesta y todo hacía suponer que ella alcanzaría tal violencia que provocaría graves alteraciones del orden público, bastante agitado ya en contra del Presidente Caldera. El gobierno venezolano no lo pensó dos veces y con el apoyo impensado de poderosos sectores de la derecha económica, impresionados por los desórdenes y que se agrupan en la FEDECAMARAS, hizo saber oficialmente al gobierno norteamericano la inconveniencia de la lle-



**JOHN D. ROCKEFELLER**, fue el fundador del fabuloso imperio levantado sobre el petróleo.

gada del gobernador de Nueva York a Caracas.

La decisión venezolana trajo aparejada una ácida reacción de la prensa norteamericana contra Washington en la que encabezaron las críticas contra el "fatídico viaje", la "elección del personaje" y la "oportunidad de su gira", el influyente "New York Times" y otros dos leídos diarios yanquis: el "Washington Post" y el "Baltimore Sun". Después de los virulentos comentarios editoriales aparecidos, la campaña de prensa contra la prosecución de la visita se generalizó en los Estados Unidos.

En Chile el eco de estas protestas continentales tuvo resonancia inmediata. Estudiantes secundarios y universitarios organizaron concurrencias y combativas protestas en el Parque Forestal, frente al consulado norteamericano y en las calles del centro de Santiago, mientras los obreros participaban en otras manifestaciones, la más importante de las cuales llegó casi hasta las puertas de la Moneda. En uno de estos incidentes fue herido gravemente el Presidente de la Federación de Estudiantes Secundarios, Alvaro Alarcón, militante de la Juventud Comunista.

El temor a que estas expresiones populares alcanzaran un ambiente peligroso hizo cambiar el tono periodístico de uno de los paladines más entusiastas del viaje de Nelson Rockefeller, el matutino "El Mercurio", que al día siguiente del comentario del "New York Times", incluyó en sus columnas un pesimista editorial sobre la conveniencia de suspender a Chile la visita "a pesar de cualquiera consideración de amor propio".

La Moneda, impresionada por la agresividad de las protestas y lo multitudinario de las manifestaciones, se hizo eco inmediato de este puente que le tendía su consejero periodístico y aprovechó la circunstancia del viaje del Canciller Valdés a los Estados Unidos a entregar el documento elaborado por la Comisión Especial Coordinadora Latinoamericana (CECLA) para desligarse del molesto compromiso con Rockefeller, pedirle suspendiera su viaje a Santiago y anunciar que en Washington, Valdés conversaría con Rockefeller sobre los asuntos que éste pensaba indagar en la capital chilena.

La actitud chilena constituyó el tercer golpe contra la misión del enviado personal del Presidente Nixon. Suspendidas las visitas a Perú, Venezuela y Chile el itinerario de Rockefeller quedaba limitado en adelante a los países latinoamericanos donde imperan dictaduras militares y además perdía el tono continental necesario para su objetivo: "explorar el espíritu reinante en los estados de América latina respecto a Estados Unidos".

En cambio quedaba en claro un sentimiento contrario a Norteamérica, la imagen de un continente que nada quiere saber con la cooperación y la buena voluntad que esgrime Washington en estos casos y la existencia de un movimiento concreto que agrupa a la mayoría de los estudiantes y obreros, decidido a terminar la dependencia económica con los Estados Unidos y a luchar por su liberación total.

Las consecuencias del fracaso de la misión

Rockefeller se expresarán seguramente en la disminución de la "ayuda" norteamericana al hemisferio, en la radicalización de la lucha antimperialista y en la agudización de la represión que los gobiernos del continente, siempre obsecuentes ante las embajadas de Estados Unidos, iniciarán contra los movimientos de liberación nacional. A este respecto la campaña orquestada en nuestro país por la prensa oficial e imperialista contra los estudiantes, la autonomía universitaria y los sectores revolucionarios es una buena prueba de la maniobra con que se pretende ocultar la impresión del rotundo fracaso de la Misión Rockefeller.

★ ★ ★

(Este informe especial fue enviado a "Punto Final" por el North American Congress on Latin America (Nacla) con el que esta revista mantiene intercambio permanente).

NELSON Rockefeller está realizando un accidentado viaje de estudio por América latina en calidad de embajador del presidente Nixon. Pero no es ese el título que más le acomoda; como tampoco lo son el de actual gobernador de Nueva York o rival de Nixon en la última elección presidencial norteamericana. En el hecho, lo que caracteriza a Nelson es que es nieto de John D. Rockefeller, creador del trust petrolero de la Standard Oil y fundador de la sideral fortuna de esa familia. Es el más característico representante del imperialismo yanqui. Eso explica el repudio contra su gira.

Junto con sus cuatro hermanos, Nelson maneja uno de los mayores complejos de riqueza y poder que se hayan conocido en el mundo. La familia Rockefeller llegó al establecimiento del verdadero monopolio del petróleo por primera vez en 1870. Aunque su fortuna sigue concentrada principalmente en la industria petrolera (la que produce los más altos beneficios en el mundo), los Rockefeller se han extendido a casi todas las ramas de la industria y el campo de las finanzas. A través de una apretada red de 13 fundaciones, 75 trust familiares y otros mecanismos de las altas finanzas, los Rockefeller mantienen intereses predominantes en algunas de las más grandes empresas petroleras del mundo: las compañías Standards de Nueva Jersey, Indiana y California y la Mobil Oil; el segundo de los mayores bancos comerciales de los EE. UU., el Chase Manhattan Bank; las empresas de seguros norteamericanas Metropolitan y Equitable, que, por su tamaño, son la segunda y la tercera del país; controlan la Eastern Air Lines, la Consolidated Natural Gas, la Union Tank Car, la Itek y el mayor conjunto mundial de bienes raíces: el Rockefeller Center. El activo de las compañías anteriormente mencionadas totaliza más de 90 mil millones de dólares.

El poder de la familia Rockefeller se ve incrementado, además, por los estrechos lazos financieros y políticos que se mantienen entre los descendientes del hermano de John D. Rockefeller, William (los Stillman Rockefeller del First National City Bank) y los descendientes de los socios y colaboradores de la

primera Standard Oil de John D. Entre ellos a los Archbolds, Flaglers, Paynes (incluyendo a John Hay Whitney), Harknes, Moffetts y Pratts.

De acuerdo a lo que señala una biografía oficial, los hermanos se reúnen una vez a la semana para coordinar sus negocios. Cada hermano está a cargo de un sector determinado del imperio familiar en el extranjero: John D. III, el mayor, es el "filántropo". Encabeza la Fundación Rockefeller y tiene un interés particular en el Lejano Oriente (especialmente Japón) y en el "control de la natalidad" (fundó el Consejo Poblacional). Nelson, el "funcionario público" de la familia, alterna sus actividades entre el mundo de los negocios privados y gubernamentales, muy frecuentemente sin un gran distingo entre ambos, y su interés particular por Latinoamérica. Laurance es uno de los principales "capitalistas que buscan el riesgo" del mundo, ha prestado su respaldo a innovaciones industriales (especialmente en el campo de la aviación, la electrónica y la investigación sobre cohetes). Una pequeña empresa que respaldó fue la Mc Donnell Aircraft, la que llegó a convertirse en una industria gigante como resultado de la Segunda Guerra Mundial. Supervisa muchos de los intereses no petroleros de la familia y tiene un asiento en la dirección de la International Nickel Company y la Eastern Air Lines. Laurance es también un "amante de la naturaleza" por lo que explota lugares de descanso (especialmente en Hawaii, las Islas Vírgenes y Puerto Rico).

Winthrop, uno de los ejecutivos de la Mobil Oil, trasladado a Arkansas, desarrolló una vasta empresa industrial y de bienes raíces y se convirtió en Gobernador del Estado. Es también el principal contribuyente a la Liga Urbana y ha servido en su directorio. David, el menor de los hermanos, es el banquero internacional (actualmente presidente del Chase Manhattan) y un activo agente en la ciudad de Nueva York en lo relativo a bienes raíces y problemas de índole política.

Los hermanos son la decantación del "establishment" de la Costa Este. La riqueza de la tercera generación es manejada por ellos o por instituciones que controlan (especialmente Fundaciones, Corporaciones de los monopolios). Ellos atienden (y fundan y participan en la dirección) organismos educacionales para las élites: como Harvard, Yale, Princeton, Dartmouth y la Universidad de Chicago; pertenecen a los más exclusivos clubes para las

élites: Links y Knickerbocker; son los patrocinadores principales de las más prestigiosas instituciones de índole cultural, cívica, de caridad o religiosas: Metropolitan Museum of Art, New York Public Library, United Negro College Fund, Union Theological Seminary, centro de interiglesias, y de la YMCA; poseen en todo el mundo sitios de descanso; y se muestran siempre altamente preocupados por mantener una buena imagen ante el público y para aparecer como por encima de los menudos intereses políticos o económicos.

El hecho es, sin embargo, que ellos están sumamente preocupados por sus intereses económicos y políticos. Con más de la mitad de las utilidades provenientes de la Standard Oil of New Jersey originados en el exterior y con el mayor mercado marginal del mundo fuera de las fronteras norteamericanas (para mencionar sólo dos razones), ellos están naturalmente muy preocupados no solamente por sus intereses políticos y económicos domésticos sino extranjeros. Como hemos dicho, ellos prefieren en principio actuar desde detrás del escenario (Nelson es la excepción), planteándose políticas de largo alcance mientras dejan los detalles a los portavoces leales de sus intereses que son los que ocupan posiciones públicas de poder.

Los Rockefeller, cuyo abuelo fue en un tiempo símbolo de los abusos del control monopolista de la industria, emplean complejas técnicas de relaciones públicas a fin de proyectar una imagen favorable para la opinión. Nelson describe su carrera política como un servicio público más que como un instrumento destinado a servir sus propios intereses de clase. David y Nelson, quienes se muestran particularmente activos en relación a América latina, describen sus enormes inversiones allí como un instrumento de "desarrollo" en lugar de un instrumento de control de los recursos del Tercer Mundo en sus propios beneficios.

David y Nelson han sido los primeros promotores de la Alianza para el Progreso (y sus programas anteriores, tales como el Programa del Punto Cuarto de Truman) y de la "revolución social" en América latina. Para ellos, la "revolución social" significa cambios institucionales que tiendan a obviar los obstáculos hacia la expansión del comercio y aumenten la productividad. Esto no significa un cambio fundamental en el control social de los medios de producción (por ejemplo, del control de unas cuantas familias al control público) o la redistribución de las riquezas.

## NELSON A. ROCKEFELLER

NELSON Aldrich Rockefeller comenzó su carrera política el día de su nacimiento, y su interés por América latina fue prácticamente predeterminado por el inmenso capital de su familia invertido en esa área. El presidente Nixon lo ha seleccionado para efectuar un viaje a América latina con el propósito de hacer recomendaciones de tipo político. Nelson Rockefeller es el segundo hijo de John David Rockefeller, Hijo, Abby Creen Aldrich, hija del expresidente del Senado, Nelson Aldrich, de Rhode Island. Nel-

son se recibió de Economía en Dartmouth (no fue aceptado en Princeton) y se graduó en 1930 después de escribir una tesis en defensa de la Standard Oil Company. Su primer matrimonio fue con Mary Todhunter Clark, hija de una prominente familia de Filadelfia; su segundo matrimonio fue con Margareta "Happy" Filter Murphy. Su primer trabajo fue de "oficinista" en el departamento de asuntos extranjeros del Chase National Bank, del cual su tío, Winthrop W. Aldrich, era presidente. En 1931 Nelson llegó a ser uno

de los directores del Rockefeller Center, Inc. (situado en el centro de Manhattan), el conjunto de bienes raíces mayor del mundo, y sirvió como su presidente y más tarde presidente de la junta de accionistas hasta 1958.

Como joven graduado de Dartmouth, Nelson Rockefeller realizó su primer viaje a América del Sur en los primeros años de la década del 30. Inicialmente se vio envuelto en política latinoamericana cuando, como director de la Creole Petroleum Corporation, hizo prolongados viajes a Venezuela en 1937 y 1939 y fue atacado por los diarios izquierdistas como un símbolo del imperialismo norteamericano. Rómulo Betancourt, líder del entonces radical Partido Acción Democrática y editor de "Ahora", fue uno de los que atacaron a Rockefeller; pero, para 1947 estaba urgiendo a Rockefeller a ir a Venezuela a iniciar proyectos de inversiones.

Cuando México nacionalizó las compañías petroleras norteamericanas en 1939, Rockefeller fue enviado como un negociador personal de la Standard Oil (New Jersey). Sus conversaciones con el Presidente Cárdenas lo convencieron de la necesidad de establecer buenas relaciones públicas para las compañías norteamericanas en los lugares donde tuvieran intereses.

El pensamiento político liberal de Rockefeller fue más ampliamente desarrollado hacia los últimos años de la década del 30, por la estrecha asociación con un grupo de sus pares, incluyendo al economista Beardsley Ruml (creador de la retención del "income tax"), el arquitecto Wallace K. Harrison, el tesorero de la Jersey Standard, Jay Crane, y William Benton (de la agencia de publicidad Benton & Bowles, y más tarde senador por Connecticut y editor de la Enciclopedia Británica). En 1940 Rockefeller escribió un memorándum a FDR (Franklin Delano Roosevelt) expresando su temor de que Estados Unidos estaba en peligro de perder su posición económica y política en el hemisferio debido a que no se había asegurado suficientemente a América latina del lado de los aliados en la guerra. Ruml llevó las conclusiones a Harry Hopkins, "alter ego" del presidente Roosevelt. FDR respondió estableciendo la Oficina de Coordinación para asuntos Inter-Americanos (CIAA), y destinando un total de US\$ 140 millones para sus cinco años de existencia. Nelson fue nombrado jefe de la nueva agencia. El trabajo de la agencia, como lo definió FDR en una declaración, era coordinar las actividades del gobierno con respecto a la defensa del hemisferio. Además, se dirigía a presionar a los países latinoamericanos para que cortaran su comercio con las potencias del Eje, el cual era considerable, y entonces "tomar ventaja de la oportunidad ofrecida por el cierre de los mercados europeos y atraer a los países latinoamericanos más cerca de nuestra órbita". El otro propósito de la CIAA era hacer propaganda a Estados Unidos, no ya con el fin de la guerra, sino con el ojo puesto hacia futuras relaciones.

La CIAA estableció el primer gran programa de información del gobierno operando en países extranjeros, gastando millones de dólares en la distribución de películas y revistas norteamericanas, haciendo propaganda en estaciones de radio locales, y enviando a famosos

artistas norteamericanos para actuar en países latinoamericanos.

El papel de diario que estaba escaso y tenía una fuerte demanda durante la guerra, era suministrado a América latina por la CIAA. Los diarios que no eran simpatizantes con la causa de Estados Unidos, simplemente no recibían papel norteamericano.

También se creó una oficina de inteligencia a fin de mantener informada confidencialmente a la CIAA de lo que iba ocurriendo en América latina, ya fuera en el campo económico como en el político.

Nelson, en compañía de Adolph A. Berle y otros, supervisaron las firmas norteamericanas que operaban en América latina a fin de determinar cuáles de esas compañías estaban representadas por nazis o pronazis (muchos alemanes que vivían en América del Sur eran empleados por firmas norteamericanas). Se ejerció presión sobre estas compañías norteamericanas para que cortaran sus relaciones con dichos agentes. Nelson también fue un instrumento para eliminar las líneas aéreas alemanas e italianas que operaban en América latina. Desde luego, más tarde se establecieron líneas aéreas norteamericanas para reemplazarlas (todo esto sucedía al mismo tiempo en que existían rumores en EE. UU. de que la Standard Oil de New Jersey estaba en tratos comerciales con I. G. Farben, un connotado fabricante de material de guerra alemán).

Otra de las funciones de la CIAA fue el establecimiento del Instituto de Asuntos Inter-Americanos, un proyecto conjunto entre los gobiernos de Estados Unidos y América latina. De nuevo esta fue idea de Nelson, sugirió primero a Roosevelt por medio de un memorándum. En el mismo, Rockefeller sugería que atacando los problemas de analfabetismo, enfermedades y baja producción de alimentos, los Estados Unidos reforzarían la "democracia" en América latina, la que era esencial a la seguridad futura de Estados Unidos. En corto plazo reducirían los problemas de salud y asegurarían un abastecimiento menos costoso a las fuerzas armadas norteamericanas en caso de que tuvieran que ser enviadas allí. En una Conferencia interamericana celebrada en Río de Janeiro en 1942, se ratificó un acuerdo en el cual se suministraba ayuda técnica y de otra clase —con los costos divididos a medias— entre los Estados Unidos y los gobiernos receptores. En 1945 los Estados Unidos habían gastado alrededor de 40 millones de dólares y los gobiernos de América latina un total de 42 millones, aproximadamente. Cuando Estados Unidos entró en arreglos con Brasil para construir varias bases militares y navales a lo largo de su costa norte, el Instituto donó 5 millones de dólares para un servicio de salud pública en la zona, y la Fuerza Aérea norteamericana facilitó el equipo. Más tarde el Instituto se fusionó con la Interamerican Education Foundation, Inc.

Otras políticas que Nelson ayudó a impulsar fueron la Carretera Panamericana (que él vio como un medio de hacer más expedita la venta de artículos norteamericanos y el crecimiento de la industria turística), y el plan de la postguerra de desarrollo económico de México. Este último pedía una inversión de compañías privadas por valor de 383 millones

de dólares con el fin de acelerar la industrialización y traer maquinarias modernas. Llevar a cabo este plan significaba el desempleo de obreros por lo que Rockefeller personalmente fue a ver a dirigentes sindicales con el propósito de ganárselos. En correcto español, les explicó que aunque algunos obreros quedarían cesantes temporalmente, esto beneficiaría al país en general.

En 1944 Roosevelt designó a Rockefeller Secretario de Estado Adjunto para Asuntos Latinoamericanos. Este, entonces, dejó la CIAA, traspasando su dirección a Wallace Harrison. En 1946 Nelson instituyó una organización de "desarrollo" llamada Asociación Internacional Americana para el Desarrollo Económico y Social (AIA) y, un año más tarde, formó la Corporación Económica Básica Internacional (IBEC) (vea más adelante la sección sobre AIA y la IBEC).

Como Secretario Adjunto se vio involucrado en la maniobra política de atraer a los países latinoamericanos a una asociación política más unificada con Estados Unidos. El recomendó a Roosevelt que celebrara una conferencia interamericana para establecer convenios mutuos de defensa y seguridad. La conferencia tuvo lugar en Ciudad de México en 1945. El resultado fue el Tratado de Chapultepec que fue, de hecho, una reiteración de la Doctrina Monroe, sentando los lineamientos para la defensa mutua del hemisferio. Un punto sucio de la conferencia fue la cuestión de Argentina. Bajo la dirección de Perón, el país rechazó alinearse en contra de Alemania. Rockefeller instó inicialmente a un boicot interamericano contra Argentina, pero esto nunca prosperó. Durante la reunión de Ciudad de México, Rockefeller cambió su táctica en pro de la unidad del hemisferio. Se le pidió al gobierno argentino que hiciera un cambio en su política y celebrara elecciones; en cambio, la conferencia apoyaría la admisión de Argentina en las Naciones Unidas.

La conferencia de la NU en San Francisco comenzó poco después. Alger Hiss presidió la delegación de EE. UU. la que incluía a John Foster Dulles y Rockefeller. Hubo varios conflictos durante la conferencia, en los cuales se vio envuelto Rockefeller. Uno de ellos fue la cuestión de los tratados de defensa regional. Incluso el Departamento de Estado estaba dispuesto a pasar por alto este privilegio a fin de lograr la unidad en la conferencia. Pero Rockefeller, con el respaldo de Roosevelt, lo impuso. Finalmente fue aprobada en el artículo 51. Fue en este artículo en el que se sancionó la formación de la OTAN.

Nuevamente se presentó el conflicto de la admisión de Argentina. Hiss, Dulles y otros componentes de la delegación de EE. UU., así como también miembros de otras delegaciones, se opusieron a su admisión. Rockefeller tramitó el apoyo para la entrada de Argentina, de vuelta a Washington, especialmente entre los senadores Arthur Vandenberg y Tom Connally y el Secretario de Estado, Stettinius. Finalmente la delegación argentina fue aceptada. Después de la conferencia de las NU, Rockefeller había disendido con tantos funcionarios del Departamento de Estado que se vio obligado a renunciar en agosto de 1945.

Nelson continuó ocupando otros cargos en el gobierno que, aunque no relacionados directa-



NELSON A.

ROCKEFELLER:

una gira  
frustrada.

mente con América latina, tenían una considerable influencia en esa zona. Un breve resumen de estos cargos bastará aquí. En noviembre de 1950 Truman nombró a Rockefeller presidente de la recién creada Junta Consultiva de Desarrollo Internacional. La Junta se creó para estudiar mejores métodos para cumplir el programa del Punto 4º de Truman, de ayuda técnica a las áreas subdesarrolladas, y recomendó en marzo de 1951 que Estados Unidos estableciera una nueva oficina que empleara miles de millones de dólares para el desarrollo de los países atrasados a fin de combatir al "imperialismo soviético". Abarcando representantes de la clase obrera, el comercio, la educación y la agricultura, éste recomendaba un incremento inmediato de la inversión privada en el extranjero de unos dos mil millones de dólares al año para estimular la producción de materias primas en las áreas atrasadas. En diciembre de 1951 Rockefeller renunció por sentir que podía "servir mejor al programa de desarrollo económico internacional concentrándose nuevamente en el papel de la iniciativa privada en este campo de cooperación internacional".

En 1952 Eisenhower lo designó presidente de una comisión compuesta por tres delegados que representarían al presidente a fin de revisar estudios tendientes a marcar una línea de trabajo en la rama ejecutiva; más tarde esto se llamó Comité Consultivo sobre la Organización del Gobierno (Rockefeller ocupó un cargo semejante bajo la presidencia de Johnson —como miembro de la Comisión Consultiva del Presidente sobre Relaciones intergubernamentales). El llegó a ser también de la junta (desde 1953 hasta 1958) de la **Government Affairs Foundation**, un grupo privado que realiza investigaciones en el campo del gobierno local y problemas del área metropolitana. Luego en 1953 Eisenhower lo nombró Subsecretario de Salud Pública, Educación y Bienestar Social. Desempeñó este puesto

durante dos años, más tarde fue designado Asistente Especial del Presidente para Asuntos Extranjeros. En este carácter, Rockefeller atendió las comisiones políticas incluyendo reuniones del Gabinete, el Consejo Nacional de Seguridad y el Consejo sobre Política Económica Internacional, actuando algunas veces como delegado del presidente. También estuvo a cargo de la "estrategia psicológica" durante la guerra fría. Rockefeller renunció a este cargo en diciembre de 1955 por una discusión acerca del monto y empleo de la ayuda exterior. En 1956 presidió el Proyecto de Estudios Especiales establecido por la Fundación de los Hermanos Rockefeller, el cual emitió un voluminoso informe de la política a seguir, insinuando entre otras cosas un 50 por ciento de aumento en los gastos militares durante un período de siete años, y abogando por emprender la guerra nuclear táctica, inventando frases dobles como la de "no agresión". En 1958 encabezó una revisión y estudio del Departa-

mento de Defensa a pedido del Secretario de Defensa McElroy. Su última actuación oficial bajo el gobierno de Eisenhower fue suministrar un informe basado en conversaciones e informaciones en dos seminarios secretos que organizó a fin de explorar la guerra fría y la estrategia de ayuda exterior. Rockefeller fue elegido gobernador de Nueva York en 1958 y reelegido en 1962 y 1966.

Quizás el aspecto más importante de la carrera de Nelson Rockefeller es lo confuso de sus distintas posiciones "oficiales" y "privadas". Además de sus papeles gubernamentales en el área de la política latinoamericana, se debe tener presente su influencia considerable en grupos políticos "no oficiales" como el Consejo sobre Relaciones Exteriores, la AIA, la IBEC y la Fundación Rockefeller. Ya en 1940 Nelson Rockefeller creó programas económicos y culturales para América latina que aún sirven como modelos en la formulación de la política exterior de Estados Unidos.

### VISITA DE NELSON ROCKEFELLER A AMERICA LATINA

**H**E aquí una breve cronología de las anteriores visitas de Nelson Rockefeller a América latina, recopiladas de una encuesta llevada a cabo por "The New York Times Index", cubriendo el período que va desde los primeros años de la década del 30 hasta 1959, el año que asumió el gobierno del Estado de Nueva York. Está de ningún modo es completa debido al secreto en que realizó algunos de estos viajes y otros no incluidos aquí.

**Años del 30.**—Primeras visitas a América latina como joven graduado de Economía de la Universidad de Dartmouth.

**Mayo 5, 1943.**—Llega a Ciudad de México como Secretario para Asuntos Inter-Americanos a estudiar los problemas de propaganda para Estados Unidos en América latina durante la guerra.

**Marzo 10-18, 1944.**—Viaja a Centro América en viaje oficial por el Departamento de Estado. Pasa por Nicaragua, Costa Rica, Guatemala y El Salvador. Se reúne con los hombres "fuertes", Ubico de Guatemala, y Somoza de Nicaragua.

**Octubre 29, 1946.**—Llega a Panamá con su esposa e hijo Winthrop, en viaje hacia México para asistir a la toma del poder del presidente Miguel Alemán.

**Enero 6, 1947.**—Llega a Caracas a reunirse con el presidente venezolano Betancourt quien le solicitó ayuda económica.

**Junio 25, 1947.**—En Caracas; pacto con el gobierno venezolano para el establecimiento de tres subsidiarias de IBEC. Esto fue el resultado del viaje de enero de 1947.

**Septiembre 5, 1948.**—Llega a Brasil con su hermano David y Thomas Gate (quien después fue Secretario de Defensa) en viaje de negocios.

**Noviembre 16, 1948.**—En Brasil sienta las bases de enormes empresas agrícolas y de transporte.

**Julio 1º, 1952.**—Llega a Quito, Ecuador, procedente del Perú para una visita de tres días. Nunca se reveló la naturaleza del viaje.

**Noviembre 1958.**—Viaje de vacaciones y negocios a Venezuela y Brasil con el fin de inspeccionar sus propiedades y empresas en esos países, después de ganar las elecciones para gobernador de Nueva York.

**Mayo 8, 1959.**—En Caracas. Desayuna con Betancourt. Hace investigaciones en sus tres haciendas. Se reúne con funcionarios oficiales y visita la planta de pasteurización que acababa de ser contratada para la distribución de leche para el programa de comedores escolares del gobierno venezolano.

### VALORES EN TERRENOS, PROPIEDADES Y LUGARES DE VERANEO DE ROCKEFELLER EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE

**U**TILIZADOS como sitios de lujo para vacaciones, fiestas, lugares de reunión con sus socios, etc. (esta relación no es completa).

#### Islas Vírgenes:

**Hacienda Caneel Bay St. John:** Una hacienda exclusiva de Laurance Rockefeller, cubre

nueve millas por la parte noreste de St. John. (La mitad de St. John es ocupada por el Parque Nacional de las Islas Vírgenes el cual fue fomentado por Laurance. El capitán y señora Charles Robb (yerno e hija de LBJ) pasaron su luna de miel aquí en 1967.

**Fundo Good Hope:** Una propiedad de 4.000 acres en la costa sud-occidental del St. Croix adquirida por Laurance en 1959 con el fin de

agrandarla. "Para incrementar el turismo a la isla, quien definitivamente tiene un amigo en el Chase Manhattan Bank (que tiene ocho sucursales en las Islas Virgenes y proyecta abrir más), Laurence y su hermano David Rockefeller revelaron recientemente planes para la construcción de una cancha de golf de 18 hoyos para campeonatos en St. Croix". (Barron's, junio 24, 1963).

**Little Dix Bay, Virgin Gorda, Islas Virgenes Británicas:** Otra propiedad turística de Laurance Rockefeller inaugurada en 1964 con 50 habitaciones (para ser ampliadas más adelante).

#### Puerto Rico:

**Hotel Dorado Hilton y propiedades Dorado Hilton:** Un terreno de 1.500 acres para proyectos turísticos residenciales a 15 millas al oeste de San Juan: se abrió en 1958. Incrementado por Laurence Rockefeller. Compró una cancha de golf con 18 hoyos, dos millas de playa privada, dos piscinas, canchas de tenis, cuadras para equitación, pajareras, un jardín tropical, acuario, dos clubes y venta de terrenos (los precios mínimos de las casas y terrenos son de 22.900 dólares). Aquí el gobernador Nelson Rockefeller festejó la 51ª Conferencia Anual de Gobernadores, en 1959. Para una descripción en colores escriba a: Dorado Hilton Estates, 3 West 57th Street, New York.

**St. Barthelemy, Indias Occidentales:** David Rockefeller posee una casa de veraneo en esta isla del Caribe.

#### Venezuela:

**Rancho Monte Sacro:** Situado en Chirigua con más de 6.500 acres a unas 135 millas de Caracas. La mayor parte es dedicada al pastoreo con más de 400 cabezas de ganado Santa Ger-

trudis (originalmente criados en Tejas). Tiene una casa de 12 habitaciones construida en un solo piso (en los alrededores tiene una piscina de 30 pies), canchas de tenis, cuadras para equitación y pista de aterrizaje privada. Este es el rancho venezolano más frecuentado por Nelson Rockefeller y fue aquí donde pasó una semana de vacaciones después de su exitosa campaña para gobernador de Nueva York en 1958.

**Hacienda, Palo Gordo:** En la parte central de Venezuela, cerca de Valencia en el estado Portuguesa. Tierras de desarrollo arrocero comercial iniciado en 1950. En cooperación con el Departamento de Agricultura de EE.UU. y el Ministerio de Agricultura de Venezuela, ha desarrollado tras clases de arroz resistente a plagas ampliamente utilizadas actualmente. En 1960 el Sindicato de Obreros Agrícolas de Venezuela pidió al Instituto de Reforma Agraria Nacional la expropiación de la hacienda según el programa de reforma agraria venezolana. Tiene pista de aterrizaje privada.

**Mata de Bárbara:** Rancho de cría extensiva de ganado vacuno en los llanos de la cuenca del Orinoco. Tiene pista de aterrizaje privada.

#### Ecuador

Nelson Rockefeller tiene en este país una enorme plantación de café cerca de Guayaquil. A fines de 1968 más de 120 policías armados, con la ayuda de un helicóptero, buscaron a dos ejecutivos de su plantación de café "Robusta" que habían sido secuestrados como medida para fortalecer la demanda de los trabajadores por mejores salarios.

#### Brasil

Nelson Rockefeller posee numerosas haciendas en Brasil.

## EL PETROLEO

EN diciembre de 1947 el 52% del capital de la Standard Oil de New Jersey se encontraba en el exterior. Era la mayor inversión en el extranjero del mundo, con operaciones en 100 países. Sus inversiones de 13 mil millones de dólares eran mayores que las reservas de oro del Gobierno de los Estados Unidos. Tenía una flota de buques tanques compuesta por 126 naves y operaba 65 mil estaciones de servicio. Vendía uno de cada siete litros de petróleo que se comercializaban en el "mundo libre".

### LISTA DE LAS SUBSIDIARIAS Y EMPRESAS CONJUNTAS DE LAS CUATRO COMPAÑIAS PETROLERAS BAJO EL CONTROL DE LOS ROCKEFELLER Y SUS OPERACIONES EN AMERICA LATINA

La lista que sigue incluye una información sobre las operaciones en América latina de las cuatro principales compañías petroleras, nacidas todas de la primitiva Standard Oil Trust de John D. Rockefeller (padre) las que se sabe son controladas por la familia Rockefeller y otras familias aliadas. No se ha hecho pública ninguna cifra sobre la posesión de

las acciones en estas compañías. La más reciente sistematización con respecto a los valores en poder de la familia datan de los informes del Comité económico Nacional Temporal (1957). Estos cálculos de los porcentajes de valores de la familia Rockefeller se encuentran incluidos debajo de cada compañía matriz. Computados en 1956, es dudoso que estas cifras hayan cambiado significativamente. La información sobre las subsidiarias procede de "Moody's Industrial Manual", 1968. La lista omite las subsidiarias navieras y financieras localizadas en Bahamas, Bermudas y Panamá las que son en realidad oficinas principales que aprovechan ventajas en relación a los impuestos. El porcentaje de propiedad de los Rockefeller en las compañías matrices está inscrito a continuación del nombre de la subsidiaria que va entre paréntesis.

#### STANDARD OIL (New Jersey)...parte de Rockefeller: 13,5%.

**Creole Petroleum Corporation (9,5%):** Producción, refinación, transporte y comercialización en Venezuela; opera una refinería en territorio holandés, en la India Occidental, y

**ESTADISTICA SOBRE LAS CUATRO COMPAÑIAS CONTROLADAS  
POR LOS ROCKEFELLER**

Compañía	Sede	Ventas en miles de millones de dólares	Activo	Empleados
Standard Oil N. J.	Nueva York	\$ 13.3	\$ 15.2	150.000
Mobil Oil	Nueva York	5.8	6.2	79.800
Standard Oil Calif.	San Francisco	3.3	5.3	47.771
Standard Oil Ind.	Chicago	2.9	4.1	45.375

NOTA.—El lugar que ocupan las compañías mencionadas en la lista de las 500 mayores empresas publicada por "Fortune" es el siguiente: Standard Oil de Nueva Jersey, segundo lugar; Mobil Oil, sexto lugar; Standard Oil de California, duodécimo lugar, y Standard Oil de Indiana, decimo-séptimo.

dos en Colombia. La Creole tiene las siguientes subsidiarias:

**Compañía de Petróleo Lago (100%).**— Naviera.

**Lago Investment Company.**— Formada en 1961 para comprar y retener valores gubernamentales como bonos hipotecarios emitidos a fin de estimular la construcción de viviendas urbanas y bonos emitidos para financiar obras públicas, etc. El total de capital de esta empresa es de más de 19 millones de dólares.

**Creole Investment Corporation.** Constituida en 1961 para invertir en la industria de energía local y en la agricultura. El capital inicial es de 10 millones de dólares de los que 7 millones han sido invertidos en 18 empresas. Retiene en sus manos, siempre, el 49 por ciento de los negocios que financia.

**Esso Inter-Americana, Inc. (100%).** Bajo el sello de ESSO coordina la exploración, producción, transporte y comercialización del petróleo de la Standard Oil de N. J. en Argentina, Brasil, el Caribe, Centroamérica, Chile, Colombia, Ecuador, Paraguay, Perú y Uruguay.

**International Petroleum Company Ltd. (99,9%).** Producción, refinación, transporte y comercialización en Colombia y Perú; comercialización en Ecuador; produce intereses en Venezuela (25% en Mene Grande). Refinerías subsidiarias en Jamaica, Nicaragua, El Salvador, Argentina y anteriormente en Perú.

**MOBIL OIL CORPORATION...** parte de Rockefeller: 16,3%

Bajo los nombres **Mobil** y **Socony**, coordina la exploración, producción, transporte, refinación y comercialización del petróleo, gas y productos petroquímicos en Argentina, Barbados, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Guatemala, México, Perú, Uruguay y Venezuela.

**Colombian Petroleum Company (49,9%):** Colombia.

**Compañía Inmobiliaria Samaria (100,00%):** Perú.

**Desarrollos y Negocios, S. A. de Capital Variable (100%):** México.

**STANDARD OIL (California),** parte de Rockefeller: 11,9%

Bajo el nombre de **Chevron**, coordina la exploración, producción, transporte, refinación y comercialización del petróleo, gas y productos petroquímicos en Brasil, la zona del Canal, Centro América, Colombia (campo petrolero de Zulia), Perú, Puerto Rico y Venezuela (posee la refinería Bajo Grande en el lago Maracaibo).

**Bahama California Oil Company (100%):** Explora campos petroleros en zonas marítimas con licencia del gobierno de Jamaica.

Bajo la marca **Ortho**, comercializa productos químicos de la agricultura en México y Centro América.

**Química Oronite S. A. (99,7%):** Importa aceites lubricantes, aditivos; posee el 40% de las acciones de **Aditivos Mexicanos, S. A.**

**Tierras e Inversiones Venezuela S. A. (100%).**

**Oleoducto de Zulia, S. A. (99,6%):** Opera el Oleoducto de Colombia.

**Refinería Petrolera de Guatemala-California, Inc. (60%):** Es propietaria de una refinería en Guatemala.

**Caribbean Bitumuls, Ltd. (50%):** Posee una planta de bitumen en Jamaica.

**Refinería Concham-Chevron, S. A. (50%):** Posee refinería en la playa Concham, Perú.

**STANDARD OIL (Indiana) ...** parte Rockefeller: 11,4%.

**Pan American Argentina Oil Company (100%):** Exploración y producción. En 1958, fue contratada para el desarrollo de la producción petrolera en la zona de Comodoro Rivadavia. En 1963, el gobierno argentino anuló un contrato con la compañía. Un acuerdo alcanzado con el nuevo gobierno en 1966 estipulaba que la compañía estatal de petróleo reembolsaría a la compañía con todo el petróleo crudo distribuido desde la rescisión del contrato (\$ 61 millones) menos deducciones (\$ 15 millones) para compensar a la compañía estatal por la perforación de los pozos.

**Pan American Colombia Oil Company** (100%): Posee un interés del 25 por ciento en la exploración y producción de tres campos petroleros colombianos.

**Pan American Trinidad Oil Company** (100%): Exploración y producción de concesiones en la costa de Trinidad.

**Pan American Venezuela Oil Company** (100%): Exploración y producción en el área del lago Maracaibo.

**Colombianos Distribuidores de Combustibles, S. A.** (más del 80%): Colombia.

**Imperial Gas Company of Puerto Rico, Inc.** (50%): Puerto Rico.

**South American Gulf Oil Company** (50%).

## PERU

El accidentado viaje de Rockefeller a América latina cobró también importancia particular por la situación en Perú. Sólo dos días antes de que el gobierno de EE. UU. pusiera en vigor las sanciones de la Enmienda Hickenlooper (cortando la ayuda a la cuota preferencial de azúcar), el Secretario de Estado Rogers anunció que la acción sería postergada. Es probable que la táctica diferida se llevó a cabo a fin de dar chance a Rockefeller de completar su misión de supervisión para Nixon. La política de Nixon hacia América latina aparece cada vez más inconsistente, y es probable que Nixon dependerá fuertemente de la experiencia e influencia de Rockefeller en América latina para formular esa política. La designación de John Irwin II como embajador especial del presidente en Perú, resultó una cuestión discutible. Irwin, cuyas impecables credenciales incluyen una esposa cuyo hermano, Arthur K. Watson, es uno de los presidentes de la junta de accionistas de la IBM, fue una elección idónea como anticipo para Rockefeller. El es uno de los dueños de una firma jurídica en la cual están asociados los Rockefeller; es uno de los directores del Trust Company of New York de E. U. (un banco controlado por los Rockefeller), y es presidente de la junta de directores del Union Theological Seminary que depende fuertemente de donaciones de Rockefeller. También es consejero legal de la Fundación Rockefeller.

El **New York Times** especuló que Irwin había tenido más éxito en influir en la decisión de dilatar las sanciones que en imponer a la

junta del Perú el punto de vista del Departamento de Estado.

La crisis por sí misma —la nacionalización de la International Petroleum Company, una subsidiaria de la Standard Oil (New Jersey)— afecta directamente los intereses de Rockefeller. Unos \$ 200 millones correspondientes al activo de la IPC fueron confiscados y la deuda que los peruanos reclaman que les adeuda la IPC ha ascendido de \$ 700 millones a más de mil millones de dólares. La Junta Militar del Perú, en sus momentos más álgidos, ha hablado de otras nacionalizaciones; en ese contexto se ha mencionado la Cerro Corporation, que tiene enormes explotaciones de minerales en Perú. Cerro ha estado gestionando la fusión —actualmente interrumpida por la situación peruana— con otra compañía petrolera de Rockefeller, la Standard Oil de Indiana. Además, al Chase Manhattan Bank —otro de los intereses de Rockefeller— se le ha dado plazo hasta el 2 de enero de 1970 para que cese en el control del Banco Continental de Perú (el cuarto banco comercial del país). A través de una subsidiaria controlada en su totalidad por el Chase, opera también una compañía de inversiones en Perú.

Dos compañías petroleras controladas por los Rockefeller (además de la IPC) actúan como subsidiarias en Perú. La Standard Oil de California tiene un 99 por ciento de interés en la Compañía de Petróleo Chevron S.A., que distribuye lubricantes en Perú, y un 50% de interés en la Refinería Concham-Chevron S.A., que posee una refinería en la playa Concham, Perú, con una producción de 12.000 barriles de petróleo diarios. La Mobil Oil Corporation tiene tres subsidiarias controladas en su totalidad por ella que se ocupan de la retención de valores y la exploración y comercialización del petróleo.

La fundación Rockefeller efectuó donaciones al Perú por más de 317.000 dólares durante 1967. En otros campos, la International Basic Economy Corporation (IBEC), controlada por Rockefeller, dirige un central azucarero en el norte del Perú (que será afectado con una reducción de la cuota azucarera de EE. UU.), una cadena de supermercados al estilo norteamericano, un gran combinado avícola y un negocio de corretaje de seguros. Además, el Chase Manhattan Bank ha concertado varios empréstitos apreciables al gobierno peruano durante años.

## EL CASO ESPECIAL DE VENEZUELA

El hecho de que el petróleo es la clave para Venezuela es casi un cliché. Venezuela es el mayor exportador y el tercer productor de petróleo del mundo (después de Estados Unidos y la U.R.S.S.). El petróleo integra el 86 por ciento del total de inversión extranjera, el 93% de las entradas obtenidas por exportaciones del país, el 26 por ciento del total de la producción nacional y el 63 por ciento de los ingresos del gobierno. Es el principal componente de las entradas en divisas con un total de más de 2 mil millones de dólares anualmente. El petróleo exige una gran concentración de capital y tecnología, y es precisamente esta concentración lo que ha producido graves desequilibrios en la economía

venezolana. Venezuela tiene el más alto ingreso per cápita en América latina, pero éste se ve rebajado por uno de los índices del costo de vida más alto del hemisferio y por una gran deformación en la distribución de los ingresos. Los 2 mil millones de dólares que percibe en divisas anualmente le dan a Venezuela un alto poder de importación, que en cambio tiende a asfixiar el desarrollo de la industria local. Además, el alto grado de tecnología que requiere la industria agrava el problema del desempleo del país. La industria petrolera emplea una porción muy reducida de la fuerza de trabajo (1,1 por ciento) en tanto que las cifras de desempleo varían del 12 al 20 por ciento. El desequilibrio creado

por esta economía sesgada se refleja gráficamente en el agudo contraste en los niveles de vida entre los ricos y pobres de Caracas y entre las zonas rurales y urbanas. Los intereses de la familia Rockefeller dominan la industria petrolera de Venezuela así como el petróleo domina la economía. La Creole Petroleum Company, subsidiaria de la Standard Oil (N. J.), contaba con poco más del 37 por ciento de todo el petróleo venezolano en 1965. (\*) (La carrera financiera de Nelson Rockefeller en América latina comenzó cuando fue nombrado uno de los directores de la Creole por los años 30). Otra subsidiaria de la Jersey Standard, la International Petroleum Company (que quedó recientemente fuera en Perú), posee un interés del 25 por ciento en la Mene Grande Oil Company, la que produce el 12 por ciento de la producción total del país. (El 75% restante de Mene Grande pertenece a la Gulf Oil Corporation de la familia Mellon). Y aun otra compañía controlada por Rockefeller, la Mobil Oil, produce un 4,2 por ciento adicional. La producción de Jersey Standard y Mobil se mantiene en agudo contraste con la producción del petróleo controlada por el gobierno, la Corporación Venezolana de Petróleo (CVP), que cuenta con menos de 1 por ciento del total de la producción. Además, las compañías petroleras controladas por Rockefeller poseen refinерías y medios de transporte y comercialización en Venezuela y el Caribe que procesan una gran parte del 45 por ciento del petróleo venezolano exportado a los Estados Unidos. (Europa occidental y Japón tienen el 24 por ciento, América latina, el 22 por ciento, y Canadá, 9 por ciento). Dos tercios de la lucrativa operación de refinación del petróleo de Venezuela se trabajan fuera del país. En 1966, la Standard Oil de New Jersey tomada individualmente obtuvo más de 250 millones de dólares en utilidades provenientes de sus operaciones en Venezuela. Las compañías petroleras han hecho extracciones en una proporción tan fantástica que, de mantenerlas, se espera que las reservas conocidas se agoten en unos 14 años. En hecho, junto con otros factores, está obligando a la industria petrolera a sufrir un cambio. El gobierno venezolano, por su parte, está promoviendo una política de diversificación, esperando resolver alguno de los problemas inherentes a su desequilibrada economía. Más todavía, en 1959, haciendo un esfuerzo para ganar un mayor control sobre el recurso vital del país, el gobierno inició una política de no dar más concesiones para la exploración y desarrollo petroleros: luego estableció la antes mencionada Corporación Venezolana de Petróleo a fin de negociar "contratos de servicio" para el futuro desarrollo cuando expiraran los actuales convenios de las compañías. Obviamente esto no fue del agrado de las compañías, que desde febrero de 1969 no han firmado ningún contrato. Conjuntamente con estos acontecimientos, las compañías de petróleo han contado en forma creciente con el Medio Oriente y Africa como las principales fuentes de sus uti-

(\*) Para más antecedentes sobre los intereses de Rockefeller en Venezuela, consultar el libro "Venezuela, Okey", de Manuel Cabieses Donoso, Ediciones FALN, Caracas, 1963.

### UN EJEMPLO DE LOS CONTACTOS DE ROCKEFELLER EN PERU

"Hoy se oficiará una misa en memoria de Manuel I. Prado... El Sr. Prado, quien fue hijo y nieto de ex-presidentes del Perú, murió el 9 de noviembre en Río de Janeiro... Durante la Segunda Guerra Mundial, fue ayudante de Nelson A. Rockefeller quien era entonces Coordinador de Asuntos Latinoamericanos en el Departamento de Estado. Más tarde el Sr. Prado trabajó en el Chase National Bank y en el Banco Popular en Lima, Perú".

(De la página de obituarios del The New York Times, Nov. 28, 1967).

lidades. El Medio Oriente y Africa ofrecen costos de producción más bajos, reservas más abundantes y menor contenido de sulfuro en el petróleo. En un tiempo Venezuela dio cuenta de más de la mitad de las utilidades de la Standard Oil de New Jersey y en la actualidad responde por menos de un tercio.

Este giro del sector petrolero del país puede significar la eventual decadencia de la influencia de Rockefeller en Venezuela. Hay varios medios, sin embargo, de que la familia siga manteniendo y estrechando sus garras en la economía del país. Ellos son: 1) A través de la IBEC (ver descripción aparte), que controla la mayor parte de las ventas al por menor de alimentos y trata de diversificarse hacia otros sectores; 2) Por medio de varias compañías de inversiones creadas por la Creole y la Lago que financian muchos otros negocios en Venezuela y retienen el control del 49 por ciento de cada empresa que financian: mediante la industria petroquímica, que se está incrementando en forma notoria. Cuando se nacionalizaron en México las operaciones de extracción de la Standard Oil, la compañía recurrió a la industria petroquímica en donde está actualmente firmemente atrincherada. Es posible que suceda lo mismo en Venezuela donde la International Petroleum Company y la Olin Mathieson (otra compañía con gran influencia de Rockefeller) están ya trabajando en los petroquímicos. El gobierno venezolano está haciendo ofertas a compañías norteamericanas a fin de unirse en empresas conjuntas de este campo y varias compañías ya han comenzado sus operaciones. Con la expansión del Mercado Común Latinoamericano, dichas empresas serán mucho más atractivas para los inversionistas de EE. UU. y los Rockefeller están seguros de encontrarse entre ellos (1).

(1) Muchos de los datos de este artículo provienen de las siguientes fuentes:  
"Venezuela", International Economic Survey, abril 1969, Chemical Bank International Division, New York, New York.  
Venezuela: Business Problems and Opportunities, Business International Corporation, New York, marzo 1968.  
The Washington Post, enero 29, 1967.

## DAVID ROCKEFELLER

David Rockefeller, el más joven de los cinco hermanos, es el mayor accionista individual (uno por ciento de las acciones preferidas) y presidente de la junta de accionistas del Chase Manhattan Bank. (\*) La familia Rockefeller en conjunto posee un sólido 5 por ciento (un interés controlado) de las acciones preferidas del banco. Mientras que el Chase, con 20 mil millones de dólares en activos (hasta abril de 1969) alcanza el segundo lugar en Estados Unidos después del San Francisco's Bank of America, es probablemente el banco comercial de EE. UU. de mayor influencia en operaciones internacionales y mantiene una primacía dominante sobre todos los rivales en dos de las marcas principales de la banca más importante:

1) Préstamos a negocios —un estimado de \$ 9 mil millones en préstamos pendientes en 1967;

2) Bancos corresponsales —El Chase ejecuta tareas variadas para 5.900 bancos corresponsales alrededor del mundo que "van desde representarlos en el mercado monetario de Nueva York hasta preparar, como lo hicieron recientemente, una boda en Manhattan e incluso designar al padrino de boda para un banquero".

Desde el rascacielos del banco de 60 pisos situado en Wall Street, David supervisa las operaciones bancarias nacionales e internacionales de su institución. El Chase tiene 147 agencias domésticas (en el área metropolitana de Nueva York) y 42 sucursales en el exterior (incluyendo 28 en Panamá, Puerto Rico, Islas Vírgenes, Trinidad y Guayana). El banco se ha extendido en los Estados Unidos por las zonas del Caribe dominadas por Gran Bretaña a través de simples sucursales. Pero ha penetrado en las regiones más difíciles del continente por medio de "afiliadas" (ver lista más abajo). Mediante este método, el Chase adquiere un dominio en el banco local ya establecido. Generalmente entra en una compra afiliada cuando el banco local, controlado por intereses nacionales, está en dificultades financieras. Así el Chase puede adquirir parte predominante de las acciones devaluadas a un precio bien reducido. Luego Rockefeller y sus socios rehabilitan el banco hasta convertirlo en un buen negocio que sirva a sus propios intereses mientras mantienen y se aprovechan de los clientes y contactos del banco inicial. De esta manera, el Chase adquirió rápidamente una infraestructura en el extranjero que de otra forma le hubiera llevado años.

Una vez que el Chase establece filiales en varios países, comienza a utilizarlas no sólo para los servicios bancarios normales sino para financiar grandes préstamos internacionales. Recientemente el Chase anunció un programa de \$ 25 millones para financiar el comercio entre países latinoamericanos (*The New York Times*, abril 9, 1969). El programa es el primero de tal envergadura organizado en el sector privado (anteriormente, el Banco de Desarrollo Interamericano ha dado algunos



DAVID ROCKEFELLER: maneja el poderoso Chase Manhattan Bank.

préstamos similares para el comercio regional). Bajo el programa, el financiamiento de productos de exportación tales como maquinarias y otros equipos básicos, se hará a través de líneas de crédito extendidas por el Chase y el Deutsch-Sudamerikanische Bank de Hamburgo por medio de las seis afiliadas latinoamericanas controladas por el Chase:

Banco Mercantil y Agrícola, Venezuela (17 sucursales);

Banco del Comercio, Colombia (el cuarto banco privado de Colombia con 120 sucursales en Colombia y Panamá; el Chase adquirió un interés mayoritario en 1967);

Banco Lar Brasileño, Brasil (34 sucursales; el Chase compró la mayoría de las acciones en 1962);

Banco Continental, Perú (cuarto banco del Perú, con 42 sucursales; el Chase adquirió un interés mayoritario en 1964);

Banco Atlántida, Honduras (24 sucursales; el Chase adquirió un interés del 51% en 1967);

Banco Argentino de Comercio, Argentina (el Chase adquirió un interés mayoritario en 1968).

### MINIMA DISTINCION ENTRE LO PRIVADO Y PUBLICO

Los funcionarios y directores del Chase frecuentemente deambulan entre el banco y diferentes altos cargos en las ramas financieras y oficinas del gobierno norteamericano y varios organismos internacionales. Para citar unos cuantos ejemplos:

—John J. McCloy y Eugene Black han llegado a la presidencia del Banco Mundial después de ejercer la dirección del Chase.

—Charles Fiero, vicepresidente del Chase Manhattan Overseas Bankin Corporation, llegó a director de la Oficina del Departamento Comercial del Foreign Direct Investments (OFDI) en mayo de 1968, y retomó la vicepresidencia a cargo del plan de corporaciones del Chase al siguiente año. La OFDI se creó en 1968 para administrar un programa de restricciones en la expansión de compañías

(\*) El Chase Manhattan Bank opera en nuestro país a través del Banco de Chile.

norteamericanas en el extranjero como medio para mejorar el balance de pagos.

—Robert W. Cavanaugh, ex tesorero del Banco Mundial, renunció en febrero de 1969, después de 29 años de labor, para ocupar el cargo de presidente y funcionario ejecutivo del Chase Manhattan Trust Corporation Ltd., Nassau, una subsidiaria perteneciente al Chase.

—John Petty, vicepresidente del Chase y jefe de su división de administración de empresas mundiales, fue nombrado Subsecretario Adjunto del Tesoro para Asuntos Internacionales en septiembre de 1966.

—David Rockefeller ha servido en los comités de asesoría; un ejemplo fue su designación al Comité de Asesoría General del Presidente Johnson sobre Proyectos de Ayuda Exterior que preparó un informe para la Administración de Nixon.

Otro método del Chase para extender sus actividades bancarias internacionales es el de usar "representantes", los que en América

latina están localizados en Buenos Aires, Río, Bogotá, Ciudad de México y Caracas. Estos representantes negocian préstamos en las oficinas del Chase en Nueva York para los clientes locales.

En otras negociaciones bancarias extranjeras, el Chase ha montado una subsidiaria suya, el Chase International Investment Corporation (CIIC), la que de acuerdo a las disposiciones del Edge Act., presta servicios a clientes extranjeros que los bancos comerciales no pueden proporcionar legalmente a sus clientes en los Estados Unidos. El CIIC controla intereses en varias instituciones financieras latinoamericanas, incluyéndose:

—Interamericana de Arrendamientos, S. A., México;

—Corporación Interamericana, S. A., México;

—Desarrollo Industrial, S. A., Panamá;

—PERINVEST — Compañía de Fomento e Inversiones, S. A., Perú.

## AIA E IBEC

EN los meses inmediatamente posteriores a la Segunda Guerra Mundial, Nelson Rockefeller creó dos nuevas organizaciones para el "desarrollo": The American International Association for Economic and Social Development (AIA) y la International Basic Economy Corporation (IBEC). (\*) El propósito de la primera, una organización "filantrópica", era estimular variadas reformas de estructura en América latina, particularmente en los campos de la agricultura y la salud, esenciales para crear y mantener una fuerza de trabajo productiva. La segunda organización, IBEC, un negocio altamente productivo, fue creada para aprovechar las oportunidades de inversión que alentarían las reformas estructurales y para diversificar las inversiones de la familia en áreas diferentes a las del petróleo. (1).

Desde su creación en 1946, la AIA ha concentrado sus esfuerzos en proyectos de reforma agraria en Brasil y Venezuela, a través del mejoramiento de semillas y fertilizantes, con la introducción de maquinarias en las haciendas, con sistemas de supervisión del crédito agrícola, construcción de caminos desde las haciendas a los mercados de consumo y el mantenimiento de programas de salubridad y educación agrícola. (2) La AIA realiza muchos de sus proyectos en conjunto con las organizaciones de los gobiernos locales. Esta "filantropía" de Rockefeller proporciona el 50% del financiamiento inicial y gradualmente reduce su participación año por año. Tales proyectos canalizan los fondos del gobierno local hacia programas que en último término benefician a los inversionistas norteamericanos.

Para ilustrar la forma en que AIA pavimentó el camino para las inversiones de IBEC, vale la pena ver como se produjeron las cosas en Brasil con una compañía destinada a producir un híbrido de semilla de maíz. La AIA, nomi-

nalmente una organización no comercial, efectuó en 1946 una investigación de mercado en Brasil para la semilla híbrida de maíz. Descubrió que sólo una empresa nacional, la Agrocerec Limitada, producía semillas híbridas de maíz. La AIA persuadió a la "Agrocerec" para que formara una nueva compañía en la cual ella aportaría la experiencia técnica. AIA organizó entonces la IBEC como una productiva empresa que proveyera a la "Agrocerec" con el necesario capital de expansión. IBEC llegó así a tomar el control de la brasileña "Agrocerec" y desde entonces ha copado más del 45% del mercado de semilla híbrida de maíz (3).

Hacia 1967, la AIA, tenía un capital de medio millón de dólares; su directorio comprendía a Nelson Rockefeller y su hijo Rodman. Además de las "donaciones" directas de la familia Rockefeller, la AIA recibe fondos de corporaciones estrechamente ligadas a la familia: la Creole Petroleum, Mene Grande Oil, Shell Caribbean, Mobil, International Minerals and Chemicals e IBEC.

IBEC fue fundada en 1947 con un aporte de 3 millones de dólares de los hermanos Rockefeller (su capital actual es de 160 millones de dólares). Nelson actuaba como presidente de la empresa en aquella época. La compañía que se extiende hoy por 33 países y que posee 142 subsidiarias, es presidida por Rodman Rockefeller. La familia Rockefeller retiene un 70% del capital de la IBEC ("New York Post", abril 12 de 1968).

Las operaciones de la compañía están divididas en 5 grupos principales y los dos primeros corresponden al sector de los negocios agrícolas que representan cerca de la mitad de las ventas de IBEC. (4)

La literatura de corte propagandístico de IBEC proclama que la compañía ayuda al desarrollo del Tercer Mundo al proporcionarle las necesarias mercancías de consumo. Al mismo tiempo que hace utilidades "decentes". Pero al aguzar el análisis, uno descubre que

(\*) IBEC también funciona en Chile en alianza comercial con Agustín Edwards, Germán Picó Cañas y otros financieros locales.

se trata de una empresa enteramente similar al clásico modelo de la Standard Oil, en que el competidor débil es triturado y entonces se elevan los precios. Por ejemplo, la compañía de productos lácteos de IBEC en Venezuela eliminó a los competidores locales a través de la mezcla de leche en polvo, agua y leche fresca. Una vez que IBEC copó ese mercado elevó los precios a 32 centavos por litro, cerca de 50% por encima del precio en EE. UU. (5).

Además, la red de comercialización de alimentos de IBEC no está destinada a suplantar las necesidades de las masas subnutridas de la población sino más bien a prestar un servicio a la clase media superior y a la clase alta.

- (1) Alimentos: IBEC es el mayor distribuidor de productos alimenticios en supermercados en América del Sur, con 52 supermercados de estilo norteamericano repartidos así: 31 en Venezuela; 5 en Perú, y 16 en Argentina. Ha montado también la planta de semilla híbrida de Brasil; captura y enlatado de atún en Puerto Rico; procesamiento

y distribución de leche en Venezuela; Producción de café en El Salvador, y plantaciones y refinación de azúcar de caña en Perú.

- (2) Avicultura: En 1964 la IBEC consiguió intereses mayoritarios en Arbor Acres, una de las principales operaciones para la cría de aves en todo el mundo. Ella proporciona crías de pollitos de granja a 23 países en que se incluyen Argentina, Colombia, Brasil, México y Perú.
- (3) Construcción de Viviendas: IBEC ha construido más de 14 mil habitaciones familiares (muchas de ellas de un valor de 11 mil dólares) en Puerto Rico y un número menor en Chile y Perú con el respaldo de la garantía hipotecaria de AID.
- (4) Industria: IBEC manufactura una larga lista de productos metálicos (en conexión casi siempre con el negocio agrícola) en los Estados Unidos y en el exterior, incluyendo Argentina, Brasil, Colombia, México y Uruguay.
- (5) Servicios financieros e inversiones: IBEC manipula fondos mutuos en Argentina, Brasil y Chile y corretaje de operaciones de seguros en Argentina, Brasil, Colombia, Perú y Venezuela. El fondo en Brasil es el mayor del mundo sin considerar a los países desarrollados (New York Post, abril 12 de 1968). En 1968 el fondo de IBEC en Brasil se combinó con el Banco de Inversión de Brasil (BID) y formó uno de los bancos más importantes para diversificar las inversiones y las instituciones de crédito.

### DISTRIBUCION GEOGRAFICA DE LA IBEC

EE. UU., Puerto Rico y Canadá			Latinoamérica		
Ingresos	Dls.	101,3 millones	Ingresos		114,2 millones
Activos		91,5 "	Activos		49,7 "
Empleados		4.605	Empleados		4.890
Europa			Africa y Asia		
Ingresos		9,8 millones	Ingresos		5,5 millones
Activos		10,4 "	Activos		8,2 "
Empleados		619	Empleados		959

Fuente: Informe Anual 1968.

- NOTA: (1) Los mayores ingresos provienen de América latina;
- (2) Las mayores tasas de retorno en relación al activo provienen de América latina (cerca del doble de los que provienen del más cercano competidor: EE. UU., Puerto Rico y Canadá).

## ORGANIZACIONES SIN FINES LUCRATIVOS

### CONSEJO PARA LAS RELACIONES EXTERIORES

En 1967 David Rockefeller era director y vicepresidente del Consejo para las Relaciones Exteriores (Council on Foreign Relations - CFR), una de las más prestigiosas e influyentes camarillas políticas del mundo. El CFR fue creado en 1921, pero tuvo escasa influencia hasta fines de la década de los 20 cuando varias Fundaciones, entre ellas Rockefeller y Carnegie, comenzaron a canalizar un considerable apoyo financiero para sus operaciones. Los integrantes de la organización restringidos a 700 miembros residentes (la mayor parte de la zona de Nueva York), y 700 miembros no residentes, incluyen a la

élite del mundo de los negocios, las finanzas, los medios de comunicación de masas y los académicos. La calidad de socio se obtiene sólo por invitación especial y no se admite ni a las mujeres ni a los extranjeros. El Consejo obtiene sus fondos principalmente de las tres mayores Fundaciones norteamericanas: Rockefeller, Ford y Carnegie. De acuerdo a un estudio de Dan Smoot, publicado en 1962, los miembros del CFR eran los responsables de las principales Fundaciones en las proporciones siguientes: 12 miembros de las 20 Fundaciones Rockefeller; 10 de las 15 Fundaciones Ford; 18 de las 26 Fundaciones Carnegie para la Paz Internacional, y 15 de las 26 Fundaciones Carnegie para el Progreso de la Enseñanza.

La política que recomienda el CFR es trabajar en grupos de estudio especiales y "task forces" (fuerzas de tarea: un término militar) compuestos por élites del mundo académico y de las corporaciones. Las declaraciones y proposiciones que ofrecen la línea política fundamental del CFR son publicadas en el influyente periódico "Foreign Affairs". Los miembros del CFR han figurado en las últimas cinco administraciones como consejeros políticos. Durante la administración del presidente Kennedy, tanto su secretario de Estado (el demócrata Rusk) como el Secretario del Tesoro el republicano Dillon), fueron escogidos de entre los miembros del CFR. También eran integrantes del CFR siete asistentes especiales y subsecretarios de Estado, cuatro destacados miembros de la Secretaría de Defensa, así como dos de las personalidades que trabajan en la propia Casa Blanca (Schlesinger, demócrata, y Bundy, republicano).

Recientemente algunos miembros del CFR que tienen un interés especial en la política latinoamericana, bajo la dirección de David Rockefeller, crearon una nueva organización paralela llamada Centro para las Relaciones Interamericanas (Center for Inter-American Relations) CIAR.

### **CENTRO PARA LAS RELACIONES INTERAMERICANAS Y EL CONSEJO PARA AMÉRICA LATINA**

David Rockefeller es presidente de las dos más prestigiosas e influyentes organizaciones "sin fines de lucro" cuya preocupación fundamental se enfoca hacia las operaciones de los EE. UU. en América latina. Ellas son el Centro para las Relaciones Interamericanas (CIAR) y el Consejo para América Latina (Council for Latin America - CLA). Ambas organizaciones están instaladas en un edificio de seis pisos, donado por una prima de David, la Marquesa de Cuevas, viuda de un chileno, al frente del cuartel general del Consejo para las Relaciones Exteriores en Nueva York.

El CIAR se formó en 1967, como una corporación libre de impuestos que cubriera "dos necesidades críticas: una más efectiva comunicación entre aquellos que se preocupaban de los procesos políticos, económicos y sociales que tenían lugar en el hemisferio, y una mayor comprensión en los Estados Unidos de las tradiciones artísticas y culturales en boga en América latina, la zona del Caribe y Canadá". El corazón de este organismo compuesto originalmente por 110 personas, estaba integrado por miembros del Consejo para las Relaciones Exteriores. Se ingresa al CIAR sólo por invitación especial, con una cuota para los hombres de negocios de 200 dólares en la zona de Nueva York y de 50 dólares para los académicos.

El CIAR patrocina actividades culturales, espectáculos artísticos, recitales musicales, exhibición de películas, conferencias y la Organización para Graduados de América latina (Latin America Graduate Organization), LAGO, todas las cuales están abiertas para el público; las discusiones de índole política, sin embargo, están restringidas para los miembros del organismo y sus huéspedes. Una de las discusiones claves que tiene lugar actualmente



**Wall Street, el corazón del fabuloso imperio de Rockefeller.**

y que es dirigida por el Centro, bajo la guía de dos ex altos funcionarios del Departamento de Estado (ahora funcionarios de CIAR), Williams Rogers y David Bronheim, es cómo resolver un reaceramiento a la Revolución Cubana. Bajo el auspicio del Centro, consejeros liberales han sostenido reuniones secretas para discutir informes políticos sobre las relaciones norteamericano-cubanas y también para trazar una línea estratégica destinada a lograr un arreglo con los cubanos.

El CLA es una organización formada en 1965 con la unión del Grupo de Negocios para América Latina (creado en 1963 a petición del presidente Kennedy), el Consejo Interamericano (fundado en 1941 y al que pertenecieran 170 compañías de los Estados Unidos), y el Comité de Información sobre América latina (creado en 1961 y apoyado por 38 corporaciones norteamericanas).

Los miembros del CLA (más de 200 corporaciones de los EE. UU.) suman más del 80% de las inversiones norteamericanas en América latina. De acuerdo a un folleto del CLA, el organismo es "el principal portavoz para las operaciones comerciales norteamericanas en América latina".

### **CUERPO INTERNACIONAL PARA EL SERVICIO DE EJECUTIVOS**

El Cuerpo Internacional para el servicio de Ejecutivos (International Executive Service Corps, IESC), fue creado en 1964 por David Rockefeller, Sol Linowitz y otros líderes de la

comunidad internacional de los negocios norteamericanos. A menudo se refieren a él como el "Cuerno de Paz Ejecutivo", que utiliza las habilidades y experiencia de ejecutivos retirados para enseñar administración y técnicas empresariales en los países "en desarrollo". El IESC pone el acento en la colaboración con el sector privado antes que con las industrias de corte gubernamental. El cliente de la firma debe pagar un honorario al IESC por su ayuda "con la finalidad de establecer una apropiada relación de negocio a negocio". La Agency for International Development (AID) y una larga serie de corporaciones multinacionales trabajan estrechamente ligadas con el IESC, ayudándolo con contactos y fondos. Los patrocinadores de la organización suben ahora de las 175 corporaciones multinacionales.

El IESC ha tenido una impresionante lista de presidentes. David Rockefeller encabezó la organización entre 1964 y 1968. Fue sucedido por su estrecho asociado, George D. Woods. Desde 1951 a 1962, Woods fue presidente del directorio de la First Boston Corporation (controlada por los Rockefeller y los Mellon), una de las mayores empresas del país en el corretaje de valores; Woods se convirtió después en el presidente del Banco Mundial por cinco años, Frank Pace (hijo), actual jefe del IESC, fue Secretario de Ejército (1950-53) y luego Presidente de la General Dynamics Corporation (1953), una de las principales empresas de la nación por sus contratos de índole militar. Es también uno de los directores de "Time, Inc." y presidente de la Corporation for Public Broadcasting, la empresa que dirige la televisión educativa de los Estados Unidos.

#### LA CREOLE FOUNDATION

En 1956 la Creole Petroleum Corporation, una filial de la Standard Oil, creó en Ve-

nezuela la primera fundación apoyada por una compañía: la Creole Foundation. Durante sus primeros seis años de operaciones, esta fundación distribuyó más de 5 millones de dólares en los siguientes rubros: educación, adiestramiento de profesores, adiestramiento vocacional, investigaciones científicas y actividades culturales. Uno de sus principales objetivos es ayudar al desarrollo de la educación privada. Ha apoyado, por ejemplo, la construcción de escuelas católicas (cuyos programas fueron aprovechados en 1964 por la Asociación Venezolana para la Enseñanza Católica); donó en 1958, a una organización creada por los jesuitas llamada "Fe y Alegría" la suma de 300.000 dólares; ofreció también a la Universidad Católica "Andrés Bello" la suma de 275.000 dólares para la construcción de una nueva escuela de ingeniería.

La Fundación ha ayudado también a la ACCION (Americans for Community Cooperation in Other Nations) en Venezuela, dirigida por Joseph M. Blatchford, que ha sido recientemente escogido para dirigir los Cuerpos de Paz. La ACCION es una organización privada que opera en Venezuela y Brasil bajo los auspicios del Instituto Norteamericano para la Educación Internacional. La ACCION ha recibido financiamiento también de la Fundación Ottinger y del American Institute for Free Labor Development (AIFLD), organizaciones consideradas sospechosas de obedecer a dictados de la Agencia Central de Inteligencia (CIA) de los Estados Unidos. Otra fuente de fondos para la ACCION, la Fundación William H. Donner, está asociada a la derechista Independence Foundation de Philadelphia.

Entre 1956 y 1966, la Creole Foundation otorgó 361 becas a venezolanos para que estudiaran en los Estados Unidos y becó a otros 700 para que lo hicieran en universidades de Venezuela.

### LA FUNDACION ROCKEFELLER

LA Fundación Rockefeller nació en 1913, bajo el impulso de John D. Rockefeller (padre), como una institución que quedara afuera del régimen de impuestos en Estados Unidos poco después de la legislación que estableció el impuesto a las utilidades y la orden respectiva de la Suprema Corte de Justicia que ordenó la disolución del trust de la Standard Oil.

La Fundación, que tiene carácter "filantrópico", fue uno de los muchos mecanismos empleados por la familia Rockefeller y otras familias ligadas a la Standard Oil para seguir con el control de las numerosas compañías creadas al margen del trust Standard Oil original, y evitar simultáneamente los pesados impuestos. El capital inicial de la Fundación fue de 36 millones de dólares, compuestos por paquetes de acciones de las principales compañías derivadas del trust original del petróleo. Hacia 1967, el capital de la Fundación se había inflado a los 805 millones.

Con más de la mitad de los ingresos de la

Fundación originados por las compañías petroleras cuyas utilidades en un cuarenta por ciento dependen de sus operaciones en el exterior, es comprensible que la Fundación "gaste un total del 75 por ciento de sus ingresos en la creación de élites, modernización de infraestructuras y la "compra" de buena voluntad en el exterior". En los hechos, la Fundación Rockefeller ofrece mayores "regalos" para tales proyectos que cualquier otra fundación norteamericana.

En América latina la Fundación se dirige principalmente a la investigación agrícola, control de la natalidad y la "modernización" de las universidades (por ejemplo, la creación de élites norteamericanas).

Dos recientes artículos publicados por "Ramparts" (abril y mayo de 1969) han ofrecido un documentado material sobre cómo las principales fundaciones norteamericanas, particularmente Ford, Carnegie y Rockefeller, han reestructurado la educación superior para servir a las necesidades de la economía de sus propias corporaciones. El análisis de

**"DONACIONES" DE LA FUNDACION  
ROCKEFELLER EN CHILE EN 1967**

Instituto de Investigaciones Agrícolas	US\$ 244.693
Universidad Católica de Chile	119.161
Consejo de Rectores Universitarios	2.369
Universidad de Chile	456.237
Universidad de Concepción	7.508

"Ramparts" es aplicado igualmente a los programas de "reforma universitaria" financiados por las fundaciones Rockefeller y Ford en América latina en la última década.

Colombia, uno de los grandes productores de petróleo en América latina y el lugar propuesto para la construcción de un nuevo canal interoceánico (un proyecto en que tiene un interés particular David Rockefeller), recibió la mayor asignación de la Fundación Rockefeller en comparación con otros países latinoamericanos en 1967. El doctor Alberto Lleras Camargo, expresidente de Colombia (1945-46 y 1958-62) y actual presidente de la directiva de "Visión" (el "Time" de Latinoamérica), fue nombrado como fideicomisario de la Fundación en 1967. Su primo, Carlos

Lleras Restrepo es el presidente actual de Colombia.

La Fundación Rockefeller funciona como un importante trampolín para los más importantes políticos de Norteamérica. La Fundación ha proporcionado dos de los últimos cuatro secretarios de estado de los EE.UU. John Foster Dulles fue presidente de la Fundación entre 1950-52 y se mantuvo en ese cargo durante 7 años. Dean Rusk sirvió como presidente de la Fundación por 9 años antes de convertirse en Secretario de Estado por 8 años. Christian Herter, que cubrió el puesto de Secretario de Estado por un corto período entre Dulles y Rusk, fue también un representante de los intereses de Rockefeller. El se casó con una Pratt, descendiente de uno de los asociados de John D. Rockefeller (padre) en la primitiva Standard Oil. Su hijo, Christian Herter, junior, fue el encargado de las relaciones entre la Mobil Oil y el Gobierno durante 1960 y en la actualidad es vicepresidente de la Compañía. El actual presidente de la Fundación, J. George Harrar, se informó que rehusó el cargo de Secretario de Estado cuando se lo ofreció el recién electo presidente Richard Nixon. Por otra parte, el asesor científico de Nixon, Leslie Du Bridge, y su Secretario de Agricultura, Clifford Hardin, fueron ambos representantes de la Fundación en 1967.

Dean Rusk, al terminar su período como Secretario de Estado del presidente Johnson, volvió a las oficinas de la Fundación en Nueva York.

**LA FUNDACION ROCKEFELLER**  
(Hasta el 31 de diciembre de 1967)

Activo Total: 805 millones de dólares.  
Más de la mitad de este activo es retenido en acciones de tres compañías formadas a partir del primitivo trust de la Standard Oil.

Standard Oil (N. J.)	\$ 270 millones	(1.8% de acciones preferidas)
	108.3 "	(2.8% " " " " )
	25.6 "	(0.6% " " " " )
<b>TOTAL</b>	<b>403.9 "</b>	

Total de asignaciones en 1967: \$ 39 millones.  
Total de asignaciones a América latina: Más de 5,5 millones, aproximadamente el 15% del total de acciones en 1967.

Fuente: "The President's Review and Annual Report", 1967.

